

CALENDRIER DES FORMATIONS PROGRAMMÉES EN 2024

Des formations sur-mesure pour votre profession à partir d'une analyse détaillée des meilleures pratiques

Tarifs adhérents/non adhérents (par stagiaire) DLR, ACIM, UFL, FNAR

Renseignements & Inscriptions : 01 49 89 32 36 – sedl.formations@dlr.fr

DLR propose, via la SEDL, organisme n° 11930773693 certifié Qualiopi, une offre de formation spécifique aux professions représentées par la fédération (vente, finances, management SAV, métier location).

- 98% de satisfaction pour nos 11 sessions de formation 2021
- 98% de satisfaction pour nos 19 sessions de formation 2022

Référence	Intitulé	Dates	Durées	Lieux
DLR-DDMTN-JG	Défendre son devis et préserver ses marges : Techniques de négociation Tarif : 900,00 euros HT Tarif non adhérent : 1 300,00 euros HT	06 au 07 févr	14h00 (2 j)	Noisy-Le-Grand
		16 au 17 octobre		
DLR-LFTV-JG	Les fondamentaux des techniques de vente Tarif adhérent : 900,00 euros HT Tarif non adhérent : 1 300,00 euros HT	11 au 12 juin	14h00 (2 j)	Noisy-Le-Grand
		20 au 21 nov		
DLR-CGL-JG	CGL : « Négociation commerciale et application des conditions particulières et générales de location » Tarif adhérent : 500,00 euros HT Tarif non adhérent : 900,00 euros HT	01 févr	7h00 (1 j)	Noisy-Le-Grand
		02 juillet		
		10 déc		
DLR-RCA-03-LM	Développer le relationnel des assistants (ADV, SAV, admin...) pour mieux désamorcer les conflits Tarif adhérent : 1 400,00 euros HT Tarif non adhérent : 2 000,00 euros HT	29 au 31 janv.	14h00 (2 j)	Noisy-Le-Grand
		04 au 06 sept.		
DLR-RCC-02-LM	Vendre plus et mieux par la relation et le processus commercial Tarif adhérent : 1 800,00 euros HT Tarif non adhérent : 2 000,00 euros HT	16 au 18 avril	21h00 (3 j)	Noisy-Le-Grand
		21 au 23 mai		
		23 au 25 oct.		
DLR-RATIO-LP	Maîtrise des ratios économiques et financiers de la profession Tarif : 500,00 euros HT Tarif non adhérent : 900,00 euros HT	09 avril	7h00 (1 j)	Noisy-Le-Grand
		02 oct.		
DLR-KITLOC-JF	Kit du loueur : le cycle opérationnel de la location Tarif adhérent : 500,00 euros HT Tarif non adhérent : 900,00 euros HT	11 avril	7h00 (1 j)	Noisy-Le-Grand
DLR-RCM-01+ RCM-02-LM	Développer et manager son SAV en centre de profit avec la méthodologie SABE Tarif adhérent : 2 800,00 euros HT Tarif non adhérent : 3 200,00 euros HT	19 au 21 juin & 26 au 28 juin	42h00 (6 j) (3 + 3)	Noisy-Le-Grand
		27 au 29 nov & 04 au 06 déc		
DLR-RCV-02-LM	Développer son relationnel et sa position de conseiller-vendeur pour les techniciens SAV Tarif adhérent : 1 800,00 euros HT Tarif non adhérent : 2 000,00 euros HT	29 au 31 janv.	21h00 (3 j)	Noisy-Le-Grand
		04 au 06 sept.		
DLR-RCM-03-LM	Les fondamentaux pour manager efficacement des équipes Tarif adhérent : 1 800,00 euros HT Tarif non adhérent : 2 200,00 euros HT	26 au 28 juin	21h00 (3 j)	Noisy-Le-Grand
		04 au 06 déc		
DLR-RGG-01-LM	Les aspects juridiques, techniques et économiques de la garantie (biens durables) Tarif : 900,00 euros HT Tarif non adhérent : 1 300,00 euros HT	01 juil	7h00 (1 j)	Noisy-Le-Grand

Le bon déroulement de ces formations est conditionné à un nombre suffisant d'inscrits par session.